



Finançament alternatiu

Els 'business angels' volen alt tot i la crisi econòmica

BALANÇ. Les set Xarxes d'Inversors Privats (XIP) adscrites a ACCIÓ van tancar 54 operacions fins al setembre de l'any passat, tres més que en tot el 2011, principalment en el sector de les TIC

REDACCIÓ
BARCELONA

No tots els balanços són negatius amb la crisi. Alguns indicadors segueixen avançant a pesar del difícil context i un d'ells és el que mesura l'activitat dels anomenats *business angels* o inversors privats. Així, les set Xarxes d'Inversors Privats (XIP) adscrites a ACCIÓ –la xarxa d'inversors de l'IESE, Business Angels Network Catalunya (vinculada a la patronal CECOT), ESADE BAN, Barcelona Business Angels, Eix Technova (La Salle Bonanova), Keiretsu Forum Barcelona i la xarxa SeedRocket– van tancar un total de 54 operacions d'inversió en els tres primers trimestres de l'any.

Una xifra que se situa per sobre del balanç global del 2011 (amb 51 operacions).

Les 54 operacions tancades fins al setembre han aixecat un total de 10,6 milions d'euros. En el mateix període de 2011 s'havien tancat 43 operacions per un valor de 8,5 milions d'euros.

Les xifres conviden a l'optimisme tot i que el responsable de la xarxa ESADE BAN, Fernando Zallo, creu que no es poden extrapolar. "No crec que es puguin generalitzar, ja que les inversions en capital de risc i *venture capital* han sofert un retrocés important, superior

al 30% l'any passat."

La majoria de les operacions que van tancar les set XIP que actuen a Catalunya sota el paraigua del Departament d'Empresa i Ocupació es van concentrar al sector tecnològic. Així, de les 54 operacions que es van materialitzar fins al mes de setembre, prop del 60% (el 58,8%) es va centrar al sector TIC, mentre que el sector de la salut va protagonitzar el 17,7% de les inversions, consolidant-se com a una de les àrees de negoci més atractives per als *business angels* després dels negocis tecnològics.

I és que Barcelona i la seva àrea d'influència s'estan posicionant com a un dels pols

Les 54 operacions van aixecar un total de 10,6 milions d'euros

mundials referents en l'àrea de les ciències de la vida i la salut (que inclou dispositius i tecnologies mèdiques) i això està animant, diuen des del sector, una proliferació de projectes empresarials amb un alt potencial de creixement –molts d'ells sorgits del mateix àmbit universitari– així com d'inversors amb coneixements sobre aquest sector i per tant amb interès d'involverar-s'hi.

Diversificació. Gràcies a

aquest auge dels projectes en sectors com el de la salut, però també d'aquells relacionats amb l'anomenada economia verda, les inversions dels *business angels* estan més diversificades. El sector TIC segueix dominant, però menys del que ho va fer en exercicis anteriors. Per exemple el 2011 va concentrar el 77% de les 51 operacions tancades per les set xarxes d'inversors privats.

Les dades sobre el nombre de projectes que han arribat a les xarxes i que s'han presentat als inversors a través dels fòrums d'inversió demostren que la crisi no només no ha frenat l'emprenedoria sinó que molt probablement l'ha accelerat davant les dificultats per accedir al mercat laboral.

Així, segons les dades del govern durant els tres primers trimestres de 2012 un total de 288 projectes van passar per aquests fòrums, 72 més que en el mateix període de 2011.

La crisi tampoc no ha frenat l'interès dels inversors privats, tot i que sí la seva liquiditat, ja que s'ha fet més difícil desinvertir i per tant els *business angels* disposen de menys diners per tancar noves operacions.

Amb tot són molts els antics empresaris o alts directius que més enllà del mercat immobiliari o de la inversió en borsa busquen participar en la generació de nous negocis, no només com un mecanisme per obtenir rendi-

bilitats atractives sinó també com una manera de compartir la seva experiència i coneixements de gestió.

Segons Fernando Zallo, el perfil d'aquest inversor privat és "cada vegada més heterogeni, baixa l'edat mitja-

El 2012 també va créixer el nombre de projectes als fòrums d'inversió

na i apareix un tipus d'inversor que vol participar executivament en l'empresa". És a dir, buscar una major implicació en el dia a dia del projecte.

Invertir plegats. I una pràctica que està guanyant terreny entre aquests inversors és la de coinvertir. Aquest mecanisme, molt habitual a països com els EUA, encara no és majoritari al nostre país però la tendència és a l'alça entre d'altres coses perquè així ho fomenten des de les xarxes de *business angels*.

Els beneficis d'invertir amb un company de viatge resulten evidents a l'hora de reduir els riscos i també a l'hora de valorar la idea de negoci que proposa l'emprenedor.

A la xarxa ESADE BAN aquesta pràctica de coinversió és relativament habitual, perquè, com explica Zallo, "és la manera que té l'inver-



EN AUGE. A pesar de la crisi els fòrums d'inversió organitzats per les

sors de crear un portfoli i diversificar el risc". En aquests casos, afegeix el responsable de la xarxa ESADE BAN "la figura de l'inversor líder és fonamental ja que en alguns casos hi intervenen més de sis inversors".

Les xarxes de *business angels* agrupen a Catalunya prop de 350 inversors actius que busquen empreses amb un alt potencial de creixement quan aquestes es troben en les etapes inicials de la vida, arribant així a convertir-se en accionistes d'aquestes, però també aportant la seva experiència en la gestió empresarial i, encara més preuat, la seva xarxa de contactes.

La majoria d'aquests *business angels* actuen dins

d'una o més xarxes d'inversió privada, ja que això els aporta no només tenir accés a un portfoli de projectes prèviament seleccionats i filtrats, sinó que a més els facilita el contacte amb altres inversors i obre la porta a fer operacions conjuntes.

Per tant les xarxes de *business angels* ajuden a professionalitzar una activitat que si bé ja acumula una dècada d'experiència a Catalunya encara està en una fase inicial que requereix formació i sensibilització per tal de donar a conèixer aquesta figura de *business angel*.

Les xarxes tenen la funció de filtrar i presentar projectes als seus inversors afiliats, al mateix temps que facilitar el procés d'inversió i la con-



xarxes de 'business angels' van tenir una elevada activitat el 2012

seqüent canalització de recursos financers, en forma de capital i presa de participació en les empreses.

A Catalunya l'activitat d'aquestes xarxes es remunta a l'any 2003, precisament quan la Generalitat va crear les XIP amb l'objectiu de fomentar la creació o creixement d'empreses innovadores amb alt potencial de creixement a Catalunya.

Des del 2003 i fins al tercer trimestre de l'any passat les xarxes d'inversors adscrites al programa d'ACCIO han tancat un total de 210 operacions, amb un total de 50,6 milions d'euros invertits.

Les XIP tenen una presència destacada a l'EBAN, l'as-

sociació europea de xarxes de *business angels*, mitjançant l'estatus de Federació Nacional de Xarxes i presència al seu consell d'administració. L'EBAN agrupa més de 250 xarxes d'inver-

Cada vegada es fan més operacions de coinversió

sors privats i federacions a Europa.